

## **Evernest Espanha fecha parceria com a CASAFARI para que os seus consultores imobiliários tenham acesso a toda a inteligência de dados do mercado local**

- *Os agentes imobiliários da proptech têm acesso a tecnologia de ponta que integra a inteligência de mercado fornecida pela CASAFARI para criar avaliações automáticas de propriedades e aceder a análises de mercado exaustivas.*
- *Esta parceria reforça a estratégia da Evernest de combinar a experiência no mercado imobiliário e a inovação tecnológica para encurtar o tempo de cada transação imobiliária.*
- *A Evernest já tem mais de 30 agentes imobiliários especializados no seu escritório em Madrid.*

**Madrid, 15 de Fevereiro de 2023.** Evernest, a empresa imobiliária tecnológica alemã que reinventa a compra e venda de propriedades, chegou a um acordo de colaboração com a plataforma CASAFARI. Os agentes imobiliários da Evernest em Espanha podem agora aceder aos dados do mercado local e ao serviço de inteligência fornecido por esta plataforma através da solução completa e digital que a Evernest coloca à sua disposição.

Como resultado da integração dos dados CASAFARI na plataforma imobiliária "tudo em um" da Evernest, os mais de 30 consultores imobiliários proptech em Espanha beneficiam de um software exclusivo que integra todos os processos de transação imobiliária do início ao fim, incluindo ferramentas relacionadas com a avaliação imobiliária, pesquisa de mercado, acesso aos registos de propriedade, gestão CRM com clientes, ou envio de portfólios de imóveis residenciais, incorporando os dados fornecidos pelo acesso integral à plataforma CASAFARI, que possui o mais completo histórico de dados de propriedade alimentado por IA, análises de mercado e relatórios, e APIs a nível local e internacional.

Entre os serviços à disposição dos profissionais da Evernest estão as pesquisas de propriedades em áreas totalmente personalizadas, obtenção de dados históricos, incluindo acesso ao histórico de cada propriedade com os preços mais recentes dos imóveis, conhecimento de todos os websites onde cada propriedade é anunciada, incluindo outras agências ou portais imobiliários, a criação instantânea de relatórios de análise comparativa de mercado e "heatmaps" para compreender o comportamento do mercado imobiliário nessa área. A CASAFARI é uma plataforma de dados imobiliários que conecta mais de 50.000 profissionais em toda a Europa através dos seus dados inovadores e ferramentas de colaboração para indexar, agregar e analisar 250 milhões de propriedades de mais de 30.000 fontes de informação e portais imobiliários.

### **Experiência imobiliária e inovação tecnológica**

Este acordo faz parte da estratégia da Evernest, desde a sua chegada a Espanha, de combinar a experiência imobiliária e inovação tecnológica para oferecer aos seus clientes uma ótima

experiência de vendas, reduzindo o tempo de cada operação e alcançando os melhores resultados.

Assim, a Evernest continua a trabalhar para melhorar todo o processo de transação imobiliária, fornecendo aos seus profissionais ferramentas completas, inovadoras e automatizadas para melhorar a experiência do consultor e do cliente e alcançar um serviço personalizado, simples e digital, para cada propriedade. Desde a sua criação, a empresa tem estado empenhada na utilização de ferramentas tecnológicas e de inteligência artificial que permitem a automatização de tarefas repetitivas, tais como pesquisas de imóveis, fornecendo assim respostas rápidas às perguntas dos clientes, avaliando imóveis, analisando grandes quantidades de dados, e ajudando a melhorar a experiência de compra e venda.

Oscar Larrea, Vice-Presidente Sênior da Evernest em Espanha, explica que "este acordo com o software imobiliário mais poderoso da Europa permite-nos cumprir um dos nossos objetivos desde que aterrámos no mercado espanhol: oferecer aos nossos profissionais as melhores ferramentas tecnológicas na gestão do seu trabalho diário, prestar um melhor serviço ao cliente, permitindo-lhes controlar mais operações em simultâneo, acelerar as vendas, ou alcançar o melhor preço possível".

Nils Henning, co-fundador da CASAFARI, afirma "segundo a nossa visão e missão de transparência e eficiência no mercado imobiliário, estamos felizes em apoiar uma das empresas proptech de crescimento mais rápido na Europa. Dados imobiliários e de mercado em tempo real são cruciais, especialmente em tempos de mudanças económicas e volatilidade do mercado. Equipados com os dados e ferramentas da CASAFARI, os agentes da Evernest podem oferecer a melhor experiência ao cliente, aumentar a confiança e encurtar os tempos de transação".

#### **Sobre a Evernest**

A Evernest é uma proptech europeia especializada na compra e venda de propriedades residenciais de alta qualidade localizadas nas melhores áreas da capital espanhola. A empresa, que desenvolveu uma plataforma tecnológica para agentes que torna o processo de transação imobiliária residencial mais eficiente e dinâmico, tem escritórios em Hamburgo, Berlim, Frankfurt, Düsseldorf, Colónia e Madrid. Com a ajuda da sua plataforma e graças à sua completa base de dados, aos processos inteligentes de marketing e à assistência digitalizada, com a Evernest a transação torna-se uma experiência fácil e transparente, tanto para agentes como para compradores e vendedores.

Para mais informações, visite: [www.evernest.com/es/](http://www.evernest.com/es/)

#### **Evercom**

**Rodrigo Prieto/Mario García**

[evernest@evercom.es](mailto:evernest@evercom.es)

91 577 92 72

630 354 776